

NACHRICHTEN

Auf dem Weg zur Fusion

Volksbanken Rheine und Ibbenbüren

-jk/bei/hen-
TECKLENBURGER LAND. Fusion, das ist das Ziel für die Volksbanken in Ibbenbüren (Tecklenburger Land) und Rheine (Nordmünsterland). Inzwischen haben beide Kreditinstitute ihre Bilanzen für 2011 vorgelegt. Ein Vergleich:



Die Volksbank Nordmünsterland ist 2011 in allen wichtigen Bilanzpositionen gewachsen. Die Bilanzsumme von 1,2 Milliarden Euro bedeutet einen Zuwachs um elf Prozent. Besonders positiv war das Geschäft bei den Einlagen. Die erhöhten sich um 88,2 Mio. Euro oder 11,5 Prozent auf 853,2 Mio. Euro. Die Kredite stiegen um 34,3 Millionen Euro (plus 4,4 Prozent) auf 810,6 Millionen Euro. Vermittlungsrekorde erzielte Nordmünsterland beim Bausparen. Die Kunden schlossen ein Volumen von 97,2 Mio. Euro ab.

Der Bilanzgewinn wird auf 1,2 Mio. Euro beziffert. Hinzu kommen Zuführungen zu den Rücklagen. Die 29 000 Mitglieder freuen sich auf eine Dividende von fünf Prozent je Anteil. Rund 803 000 Euro wird sich die Volksbank das



Die Chefs der Volksbank Tecklenburger Land Franz-Josef Konermann (l.) und Hubert Aversch.

Sie haben das Sagen in Rheine: Hubert Korte (l.) und Gerhard Baumann.

kosten lassen. Auch die Volksbank Tecklenburger Land hat 2011 ein Geschäftsjahr nach Maß hingelegt. Der Überschuss beträgt drei Millionen Euro, eine Million davon soll an die 28 468 Mitglieder ausgeschüttet werden. Die Dividende beträgt sechs Prozent.

Die Bilanzsumme der Volksbank Tecklenburger Land kletterte um 3,2 Prozent auf 1,125 Milliarden Euro. Das Gesamtvolumen aller Kredite stieg um 7,5 Prozent auf 722 Millionen Euro. Das Volumen aller Kundeneinlagen bei der Volksbank stieg 2011 um 2,9 Prozent auf 1,34 Milliarden Euro. Dabei bleibt Bausparen attraktiv. Die Einlagen kletterten um neun Prozent auf nun insgesamt 81 Millionen Euro.

Was die Fusion von Tecklenburger Land und Nordmünsterland angeht, ist mit einem Beschluss im Jahr 2013 zu rechnen. Wenn alles glatt läuft, wird ein Institut mit 650 Mitarbeitern entstehen. Die Weichen dazu werden in den Vertreterversammlungen im Mai/Juni gestellt.

Im Porträt: Zu Besuch bei Firmen im Tecklenburger Land

Die Zukunft des Verkaufens

Sell it smart: Die Firma von Stefan Dickfeld ist europaweit im Geschäft – und will in der Region wachsen

Von Peter Henrichmann

IBBENBÜREN. Er macht den Handel der Zukunft möglich. Macht Firmen fit für erfolgreiches Verkaufen im Internet. Stefan Dickfeld (35) ist Ideengeber und Berater, ist Umsetzer, Helfer, Trainer und Macher. „Sell it smart“ heißt seine Firma. Wenn man das übersetzt, kommt „verkauf es intelligent“ dabei heraus – wie passend.

„Sell it smart“, da steht als Firmensitz Ibbenbüren in den Papieren. Auch in Berlin ist der – personalstarke – Hauptstandort, die Zentrale, beheimatet. Geschäftsführer Stefan Dickfeld indes zieht die Fäden aus einer Büroetage im 1.OG des Handwerkerparks an der Gutenbergstraße. In Cottbus geboren, in Hannover studiert und die Liebe und zweier Kinder wegen ins schöne Riesenbeck gezogen, so passen seine und die beruflichen und familiären Interessen seiner Frau Nicole Seifert sehr gut zueinander.

„Wir waren zum 3. Mal auf der Cebit. Es ist sehr gut gelaufen. Wir haben viele neue Kontakte geknüpft.“

Geschäftsführer Stefan Dickfeld

Im Jahr 2005 hat der Diplom-Ökonom in Berlin das Unternehmen gegründet. „Sell it smart“ ist eine E-Commerce Agentur. Sie gestaltet Internetseiten für Kunden, die online verkaufen wollen. Schwerpunkt ist für die weithin bekannte Plattform eBay, aber auch firmeneigene Online-Shops werden von Beginn an aufgebaut. „Da ist ein Hersteller, der ein Produkt im Internet verkaufen will. Und wir sagen ihm, wie das am besten geht.“ Und zwar benutzerfreundlich – sowohl bei eBay als auch in einem firmeneigenen Online-Shop.

Dazu gehört einiges: Potenzialanalyse, Beratung für Verkaufsstrategien und Prozessoptimierung, Waren-Bestandshaltung und -versand, Rechnungen, Mitarbeiter-

training oder auch Aufbau, Design und Programmierung der Internet-Verkaufsseiten. „Sell it smart“ liefert das aus einer Hand. Viele kleine und mittelständische werden von Dickfelds Unternehmen betreut. Aber auch bekannte Marken wie Sony, Dell, oder Club Bertelsmann zählen zu den über 1000 Kunden (95 Prozent in Deutschland, fünf Prozent europaweit). „In Sachen eBay-Shop-Design sind wir Marktführer“, sagt Dickfeld. Gestaltet hat seine Firma neben anderen auch Online-Shops für einen Palmenversender, einen Weidensaun-Händler, für Kunstdrucke oder einen Shop, in dem man Chlor für Swimmingpools kaufen kann. Im Internet ist alles zu haben. Und in Zukunft verkauft dort auch wohl auch jeder...

Am Standort Ibbenbüren fühlt sich der junge Unternehmer pudelwohl: „Die meisten unserer Kunden finden uns zwar über das Internet. Aber seitdem wir einen Firmensitz hier haben, spüren wir eine verstärkte Nachfrage aus der Region. Die räumliche Nähe erzeugt Nachfrage“ Über Ibbenbüren, das Tecklenburger und das Münsterland denkt Dickfeld höchst positiv: „Das hier ist ein wirtschaftlich sehr gesundes Gebiet. Und es gibt hier viele Firmen, die sich in Zukunft in Richtung E-Commerce entwickeln wollen.“ Sehr günstig ist für Stefan Dickfeld auch, dass „Sell it smart“ mit der Firma „Shopware“ aus dem nahen Schöppingen eines Software-Partners in der Region gefunden hat. Netzwerken funktioniert auch regional...

Die Ziele für die Zukunft hat der Unternehmer im Blick: „Wir wollen uns stetig weiterentwickeln und mit unseren Kunden wachsen. Wir wollen eine der Top 20 E-Commerce-Agenturen in Deutschland werden.“ Dazu, versichert Dickfeld „wird auch der Standort Ibbenbüren ausgebaut.“ Die Firmenzentrale bleibt wie auch Design und Programmierung in Berlin. Der Bereich Beratung soll hier vor Ort ausgebaut werden. „Bedarf ist da“,



Verkaufen im Internet, das ist sein Metier: Stefan Dickfeld ist Geschäftsführer des Ibbenbürener Unternehmens „sell it smart“.

Foto: Peter Henrichmann

Stefan Dickfeld / „Sell it smart“

■ **Stefan Dickfeld:** geboren 1976 in Cottbus; Abitur und anschließend Studium der Wirtschaftswissenschaften in Hannover, Diplom-Ökonom; verheiratet, zwei Kinder; wohnt in Riesenbeck
■ Firmen in Ibbenbüren: **Sell it smart** seit 2005; E-Commerce Beratungs- und Webdesign-Agentur, insges-

samt 24 Mitarbeiter in Ibbenbüren und in Berlin.
■ Weitere Firmen: **Pack it smart** (Bevekon GmbH; Berliner Vertriebskontor) einer der größten Online-Shops für Umzugskartons; **Pret a dormir** (Muvekon UG; Münsterländer Vertriebskontor) Onlinehandel mit Spannbettlaken und Bettwäsche

sagt Dickfeld. Multichannel E-Commerce – ein Schlagwort der Zukunft. An zwei Tagen alle zwei Wochen ist der Chef in Berlin. Und zwei Tage pro Woche ist er unterwegs in den Firmen der Heimatregion. Die scheinen mehr denn je auf dem Weg zu sein in die Zukunft des Verkaufens...

in der kommenden Woche lesen Sie in unserer Zeitung einen Beitrag über „Cloud Computing“ für Unternehmen

175 Jahre Garten-Center Bendick



Die Firmeninhaber Wolfgang Bendick und Ehefrau Barbara (hinten, 5. und 4.v.l.) sowie deren Sohn Michael (vorn, 2.v.r.) im Kreis der Mitarbeiter.

Jubiläum mit Seltenheitswert

Die Zeiten wandeln sich, doch der „grüne Daumen“ bleibt

METTINGEN. Seit Generationen ist das Garten-Center Bendick in Mettingen fest verwurzelt und hat sich weit über das Tüöttendorf einen Namen gemacht. Angefangen hatte alles vor 175 Jahren mit einem kleinen Angebot an Sämereien (siehe Chronik). Heute steht ein breit gefächertes Angebot an Zimmer-, Balkon- und Beetpflanzen. In der modernen Gartenwelt am Pötterweg in Mettingen finden sich Stauden, Sträucher und Baum-

schulpflanzen sowie geeignete Gartengeräte, unterschiedliche Rasenmähersysteme, eine Reparaturwerkstatt und eine große Auswahl an Dekorationsartikeln. Die Neuausrichtung des Familienunternehmens erfolgte im Jahr 1990: Aus „Samen Bendick“ wurde das „Garten-Center-Bendick“.

Damit war die Grundlage für die Weiterentwicklung des Unternehmens geschaffen. Die Zukunft des Familienunternehmens ist gesi-

chert. Neben Wolfgang und Barbara Bendick ist seit dem Sommer 2011 der Sohn Michael als gelernter Groß- und Außenhandelskaufmann mit der Fachrichtung Garten in den Betrieb eingestiegen. Die Firmenmaxime beschreibt die Familie so: „Ständig mit dem Fortschritt gehen, die Föhler nach Verbesserung ausstrecken und immer wieder neue Produkte ins Sortiment aufnehmen, die dem Wohl der Kunden dienen.“

Chronik des Familienunternehmens

■ Im April 1837 legte Firmengründer Gerhard August Bendick den Grundstein für das Familienunternehmen. Tauschhandel war damals an der Tagesordnung, viele Geschäfte wurden ohne Währung abgeschlossen. So war auch Firmengründer Gerhard August Bendick mit seinem Saatgut im Tausch gegen Nützliches unterwegs. Daneben betätigte sich der Mettinger anfänglich noch als Gartenpfleger sowie in der Obstbaumzucht.
■ Der einzige Sohn des Firmengründers, Heinrich August Bendick, übernahm 1875 den Betrieb. Als „Sautfink“ zog er übers Land und verkaufte die abgefüllten Sämereien in selbst gefertigten Tüten. Aus dem einstigen Tauschhandel entwickelten sich Handelsgeschäfte.
■ Im Jahr 1919 übernahm der Sohn Heinrich Hermann Bendick in dritter Generation das Unternehmen. Das Einzugsgebiet, welches zu Fuß sowie mit dem Fahrrad bereist wurde, erstreckte sich mittlerweile

über den gesamten Altkreis Tecklenburg und über die niedersächsische Grenze hinaus.
■ Heinrich Hermann Bendick starb im Jahr 1953 im Alter von 76 Jahren, seine Söhne Ewald und Josef Bendick führten den Betrieb als OHG weiter.
■ Im Jahre 1957 öffneten die Bendicks in Rheine einen zweiten Geschäftsstandort, das Zoofachgeschäft Bendick mit Gartenabteilung. Seit 2009 ist der 600 Quadratmeter große Zoomarkt unter dem Namen „Bendick Zookauf GmbH“ an der Salzberger Straße 93 zu Hause.
■ Am 1. Januar 1969 übernahm Kaufmann Ewald Bendick in vierter Generation den Betrieb. Mit Frau Karola sowie erfahrenen Mitarbeitern an der Seite wuchs ein leistungsstarker Gartenfachmarkt mit rund 10 000 Quadratmeter Verkaufsfläche im Gebiet zwischen Mettingen und Schlickelde heran.
■ Der Übergang von Ewald Bendick zu Wolfgang Bendick erfolgte im April 1990

ANZEIGE

Handelsregisterinformationen

Neueintragungen

HRA 6301 09.03.2012 **Wichmann Immobilien GmbH & Co. KG, Ibbenbüren.** Bahnhofstr. 30-32, 49477 Ibbenbüren. (Die Verwaltung von eigenem Grundbesitz und anderen eigenen Vermögenswerten und das Verwalten von Beteiligungen an anderen Gesellschaften aller Art und die Hausverwaltung einschließlich Facility-Management.). Kommanditgesellschaft. Geschäftsanschrift: Bahnhofstr. 30-32, 49477 Ibbenbüren. Jeder persönlich haftende Gesellschafter vertritt einzeln. Persönlich haftender Gesellschafter: Wichmann Verwaltungs-GmbH, Ibbenbüren (Amtsgericht Steinfurt HRB 9569), mit der Befugnis -auch für jeden Geschäftsführer-, im Namen der Gesellschaft mit sich im eigenen Namen oder als Vertreter eines Dritten Rechtsgeschäfte abzuschließen.

Veränderungen

HRA 4009 09.03.2012 **Dieter Niemeyer, Ibbenbüren,** Permer Str. 43, 49477 Ibbenbüren. Durch Beschluss des Amtsgerichts Münster (70 IN 22/12) vom 01.03.2012 ist über das Vermögen des Inhabers das Insolvenzverfahren eröffnet.

HRB 5586 14.03.2012 **B + S Sportpferde GmbH, Hörstel,** Prozeptionsweg 51 a, 48477 Hörstel-Riesenbeck. Die Gesellschafterversammlung vom 28.02.2012 hat eine Änderung des Gesellschaftsvertrages in § 1 (Firma und Sitz) und mit ihr die Änderung der Firma beschlossen. Neue Firma: Ludger Beerbaum Stables GmbH.

HRB 5790 08.03.2012 **Fehling GmbH, Ibbenbüren,** Magdeburger Straße 6, 49479 Ibbenbüren. Gesamtprokura gemeinsam mit einem Geschäftsführer oder einem anderen Prokuristen mit der Befugnis im Namen der Gesellschaft mit sich im eigenen Namen oder als Vertreter eines Dritten Rechtsgeschäfte abzuschließen: Hoppe, Alexander, Ibbenbüren, *19.08.1983.

HRB 5553 15.03.2012 **QM medical service UG (haftungsbeschränkt), Mettingen.** Nordhausener Eschweg 25, 49497 Mettingen. Die Gesellschafterversammlung vom 01.03.2012 hat eine Änderung des Gesellschaftsvertrages in § 1 (Firma und Sitz der Gesellschaft) und 4 (Stammkapital und Stammeinlage) und mit ihr die Änderung der Firma und die Erhöhung des Stammkapitals um 22.000,00 EUR auf 25.000,00 EUR beschlossen. Neue Firma: QM medical Service GmbH.

HRB 9529 08.03.2012 **H&H Vertriebs GmbH, Mettingen,** Brookstraße 8, 49497 Mettingen. Änderung zur Geschäftsanschrift: Landrat-Schultz-Straße 8, 49497 Mettingen.

Löschungen

HRA 3997 09.03.2012 **Manfred Hoppe Industrievertretungen, Ibbenbüren,** Drosselweg 14, 49479 Ibbenbüren. Die Firma ist erloschen.

Keine amtlichen Mitteilungen – Angaben ohne Gewähr